

Sales Manager e-Health (m/w/d)



Über uns

Die RED Medical Systems GmbH entwickelt softwarebasierte IT-Lösungen für das Gesundheitswesen.

Wir wollen etwas bewegen, ganz nach dem Motto: RED - Funktioniert. Einfach. Immer.

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Lösungen bei unseren Mitarbeitern beginnen. Durch den Aufbau eines vielfältigen Teams mit kreativen Stärken, stellen wir den Status Quo der medizinischen Software infrage. Wir bauen herausragende Nutzererlebnisse und verbessern die Interaktion zwischen Ärzten und Patienten.

Als Sales Manager bei RED Medical hast du die Möglichkeit, die Digitalisierung im Gesundheitswesen voranzutreiben und unsere Produkte mit dem Schwerpunkt Telefonvertrieb deutschlandweit zu unseren Kunden zu bringen.

Deine Tätigkeit

- Du steuerst den gesamten Vertriebsweg, vom Erstkontakt (Kaltakquise) bis zum Vertragsabschluss
- Mit deinem Kommunikationsgeschick schaffst du es, selbstständig unsere anspruchsvollen Kunden aus dem Bereich der Heilberufe (z.B. Ärzte, Apotheker) im Direktvertrieb von unseren Produkten zu überzeugen, und dabei den echten Mehrwert unserer Produkte darzustellen
- Du hast Spaß am langfristigen Beziehungsaufbau und gewinnst damit bedeutsame Kooperationspartner zur Platzierung unserer Produkte über Dritte, sowie zur Erweiterung unserer Präsenz am Markt
- Als Vollblut-Vertriebler hast du immer ein Auge auf deine KPIs und erstellst entsprechende Sales Reports für die Geschäftsführung
- Du pflegst und dokumentierst deine Aktivität im CRM-System
- Nach Bedarf steuerst du kleine vertriebsnahe Projekte und koordinierst den Bereich Ausschreibungsmanagement
- Du förderst einen engen Austausch und die Zusammenarbeit mit unserem Bereich Kundenmanagement/Support

Das bringst du optimalerweise mit:

- bevorzugt abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder abgeschlossene vergleichbare Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung, aber auch motivierte Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung sind bei uns willkommen
- idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- "Sales-Mentalität": Du gibst bei einem ersten "Nein" nicht auf, weil dich die Herausforderung, den Kunden zu überzeugen, motiviert
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick, gepaart mit sympathischen und souveränen Auftreten
- hohes Maß an Eigeninitiative, sowie eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten
- fließende Deutschkenntnisse (C1 oder Muttersprache)

Wenn Du mit uns etwas wirklich Großartiges aufbauen und gleichzeitig etwas Sinnvolles leisten willst, bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf, Anschreiben, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

Lena freut sich auf deine Bewerbung!

Warum für RED Medical arbeiten? [Klicke hier](#) und erfahre mehr über unsere Benefits!

RED Medical Systems GmbH, Lutzstr. 2, 80687 München, www.redmedical.de

Lena de Jager - lena.dejager@redmedical.de - Tel. 089 95 457 55 30

Wir freuen uns, von Dir zu hören!